



## **Poste à combler : Directeur de territoire (Québec)**

### **Groupe Newtown est en pleine croissance!**

#### **Tu as le goût de t'investir avec nous?**

Nous sommes une entreprise qui offre des services de location de main-d'œuvre principalement pour des entrepreneurs en construction, en signalisation et pour le domaine manufacturier.

Notre philosophie d'entreprise se reflète dans nos valeurs soit la rigueur, la passion, la fierté, le dévouement et le respect.

#### **Quelques raisons de nous choisir :**

- Poste permanent, temps plein;
- Du lundi au vendredi;
- Horaires flexibles adaptés à la vraie vie;
- Possibilité de télétravail hybride : tu as toujours le choix entre le confort de ton foyer ou un bureau de coworking;
- Salaire concurrentiel avec système de commissions avantageux et réaliste;
- Possibilité de contribuer au développement des affaires de l'entreprise grâce à ton engagement et ta créativité;
- Lieu de travail : Région de Québec et ses environs.

#### **Responsabilités principales de ton futur poste :**

- Assurer l'ensemble du processus de développement des affaires principalement dans le domaine de la construction;
- Développer des stratégies pour développer notre clientèle;
- Effectuer des appels de prospection afin de générer de nouveaux clients;
- Agir à titre de représentant de l'entreprise lors des événements et des expositions;
- Recueillir des informations sur le marché, les industries et les entreprises potentielles;

- Générer des rencontres clients afin de présenter les services;
- Contribuer à la croissance de l'entreprise, en offrant un excellent service à la clientèle;
- Responsable d'intégrer et de recruter les nouveaux employés en collaboration avec le Directeur des opérations.

**Tu es la personne qu'il nous faut si :**

- Tu as un profil intrapreneur et tu aimes t'impliquer dans la croissance de l'entreprise dans laquelle tu évolues;
- Tu as de 3 à 5 années d'expérience en développement des affaires;
- Tu as déjà géré une équipe de travail et des ressources humaines;
- Tu as aussi une expérience liée au secteur de la construction.

**As-tu les compétences recherchées?**

- L'autonomie et la motivation sont essentielles pour réussir;
- Tu dois savoir organiser ton travail et bien gérer tes priorités;
- Les clients doivent pouvoir te recommander pour ton excellent service à la clientèle;
- Ta créativité est essentielle pour trouver des stratégies de croissance;
- Tu dois être à l'aise avec le public.

**Tu penses être à la hauteur de ce défi? Alors, n'attends pas et fais-nous parvenir ton CV!**